



第81回ニッポンクラウドワーキンググループ会合

# LTSリンクからのご紹介

株式会社エル・ティー・エス リンク

代表取締役社長

高倉 敏行



## 本日はご紹介・共有したいこと

1. LTSリンクのビジネス

2. AIの市場への影響について



# たかくら としゆき 高倉 敏行

株式会社エル・ティー・エス リンク  
代表取締役社長

## 略歴

- ・'96 三菱信託銀行株式会社 (現 三菱UFJ信託銀行株式会社)
- ・'98 シーアイエス株式会社 (現 ソニーグローバルソリューションズ株式会社)
- ・'04 株式会社クインランド
- ・'07 フリーランス
- ・'08 株式会社ビットアイル (現 エクイニクス・ジャパン株式会社)
- ・'16 横河レンタ・リース株式会社
- ・'22~ 現職

## <経験領域>

ソリューション営業、マーケティング、事業開発・サービス開発、  
アライアンス、グループ事業管理、情報システム (CIO)、渉外など

## 趣味

バレーボール、洋楽ライブ鑑賞、お酒 (クラフトビール&日本酒)

プロフェッショナルサービス事業

プラットフォーム事業



株式会社  
エル・ディー・エス



株式会社エル・ディー・エス  
ソフトウェアテクノロジー



株式会社日比谷  
コンピュータシステム



株式会社日比谷  
リソースプランニング



株式会社ME-Lab Japan



WAKUTO

株式会社ワクト

LTS ASIA CO., LIMITED

※香港法人



関連会社



FPTコンサルティングジャパン  
株式会社

FPTジャパンホールディングス  
株式会社 ※との合併会社

※ ベトナム最大のIT企業  
FPT社日本法人



Busy Bee  
株式会社ビジー・ビー

## プロフェッショナルハブ

経営・事業戦略、業務改革、DX化・IT導入、大規模プロジェクト管理、新規事業開発など様々な領域における企業課題解決に対して、高い専門性・スキル、豊富な経験を持ったプロフェッショナル人財を、柔軟な支援形態で活用できます。

## サブスクリプションビジネス変革支援

SaaSなどを提供するクラウドサービス事業者およびクラウドサービスを顧客に再販し、導入・運用支援などを行うシステムインテグレーター向けに、AXLBIT株式会社が提供するサブスクリプション契約管理・運用自動化ソリューション「AXLGEAR」の導入・活用を支援します。

## アサインナビ

IT業界の課題解決を目指し、5,000社以上のIT事業者、8,000名以上のIT関連フリーランスが集う日本最大級のマッチングプラットフォームを運営しています。IT業界に特化した案件・人財がリアルタイムに登録されているため、気になる案件や人財に今すぐ直接アプローチできます。

## 研修・トレーニングの提供

事業拡大、事業変革に取り組む企業が、目指す姿に必要な人財を育成し、競争力を高めるため、または自らのバリューアップを目指すプロフェッショナル人財のための実践的な研修・トレーニングプログラムを提供します。

## コミュニティ運営

自社・顧客・IT業界の成長を目指すIT企業の経営層の方を対象に、会員制コミュニティを運営しています

# Professional Hub

プロフェッショナルハブ



プロフェッショナルが  
いきいきと活躍できるように

企業の様々な領域に対して、  
高い専門性・スキル、豊富な経験を持ったプロフェッショナルを  
柔軟な支援形態で活用できるサービスです。



※2018年8月～2025年1月

幅広く深い専門性を持つプロフェッショナルが登録しており、**全方位からの経営支援が可能**です。  
**特にITに精通したプロフェッショナルが多数登録しています。**

経営・事業戦略	新規事業	マーケティング・ブランディング	営業
中期経営計画策定・実行 事業戦略策定・実行 次世代リーダー育成 IR、CSR、ESG	市場調査、仮説検証 事業構想 製品・サービス開発 ビジネスモデル策定	デジタルメディアプランニング SEO/SNS戦略立案・運用 CRM/MA導入、UI/UX改善 メディアリレーション	営業組織構築・強化 インサイドセールス フィールドセールス カスタマーサクセス
生産・管理	財務・会計・経理	人事	法務・M&A関連
SCM 生産管理・品質管理 倉庫・物流効率化、工場自動化	月次・年次決算 税務、予算策定 資金調達、IPO準備 管理会計、内部統制	人材・組織開発 制度設計・運用 採用、教育研修、労務 ダイバーシティ	知的財産 コーポレートガバナンス M&A 事業承継
IT			
DX戦略策定・推進、業務分析/課題整理、要件定義・システム構築 ERP導入・刷新、システム開発PM/PMO、システム運用保守 データ活用、AI/IoT活用、RPA・業務自動化			

# assign navi

アサインナビ



**IT人材と企業をつなぐ  
日本最大級のプラットフォーム**

## アサインナビでは4つのサービスを提供します

### オンラインマッチングプラットフォーム

#### 特徴

- 5,000社以上のIT事業者、8,000名以上のフリーランスの登録
- リアルな案件/人材情報の中から直接コンタクトが取れる

#### こんな時におすすめ

- プロジェクトで増員することになり、自社で人材が補えない
- 自社エンジニアやコンサルタントのスキルを活かせる案件を探したい

### 企業マッチング

#### 特徴

- 専任の担当者が最適なパートナーを紹介し、ビジネス成長を支援

#### こんな時におすすめ

- お客様へ価値提供する機会を増やしたいが、自社のリソースでは知見や技術力が不足している
- 自社プロダクトの販売パートナーを増やしたい

### 交流イベント

#### 特徴

- SES営業/調達担当者が参加する交流会を、毎月開催
- 領域、経営層限定など特化した交流会も、定期的で開催

#### こんな時におすすめ

- 新たなビジネスチャンスに繋がりたい
- 将来的に商談や取引に繋がる可能性のある企業や人と出会いたい

### 勉強会

#### 特徴

- 営業、セキュリティ、健康経営などのテーマで勉強会を開催

#### こんな時におすすめ

- 業務に関するノウハウや、業務と関連する知識を学びたい
- 従業員向けの学習機会を提供したいが、自社で補うことが難しい



# 研修・トレーニング

“事業変革”を起こす力を  
全ての現場に

# 参加者一人一人が社長として意思決定し、ヒト・モノ・カネを動かし、 PL/BSを自ら作る経営体験型ボードゲーム研修



3 P/L 損益計算書

売上高	
売上原価	
売上利益	
営業費用	
営業利益	
経常利益	
特別損失	
当期純利益	

4 B/S 貸借対照表

資産	負債
現金	短期借入金
有価証券	長期借入金
固定資産	資本
固定負債	剰余金
純資産	



## コンセプト



**経営とビジネスの流れをつかむ**  
点ではなく、全体像として経営を捉える



**失敗から学ぶ経営体験**  
正解探しではなく、思い切って意思決定をする



**ゲーム感覚で体験し学び合う**  
参加者同士の対話から学びを広げる

## 学べるポイント



**経営視点でビジネスを捉える力**



**PL/BSの作成による財務の理解**



**意思決定と数字のつながり**



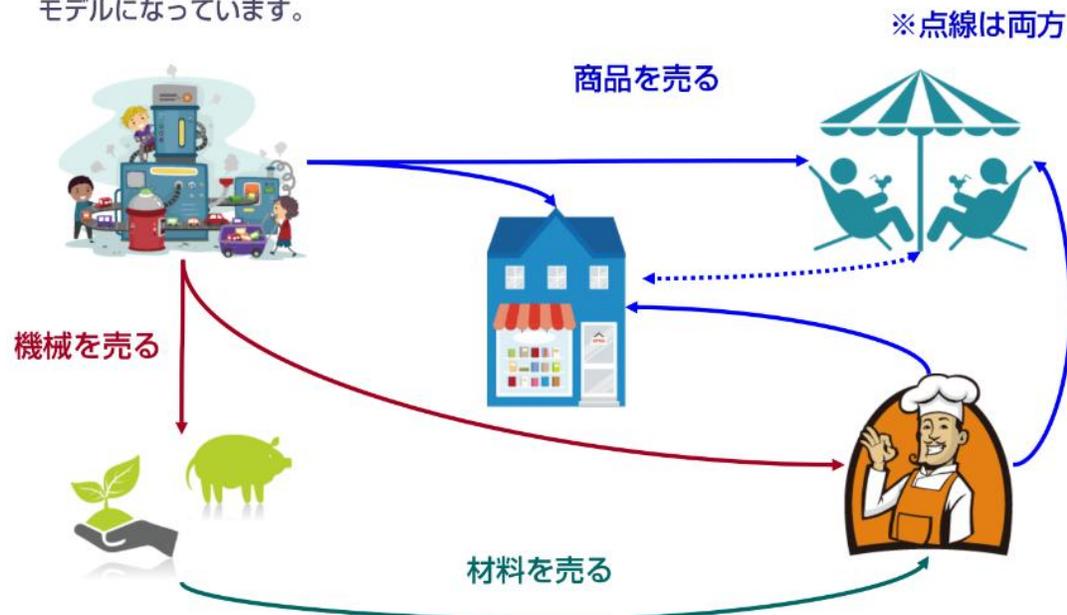
**経営のリアルさ・不確実性**

## 『ダイナミズム』とは

# 市場環境の変化を読みながら、他社との取引・協働を通じて成長戦略を描く 起業体験シミュレーション研修

## || 5業態とゲームの概要

本ゲームは、5つの業態が存在し、参加者がその内の1つを担当します。  
そして、ビジネスに必要な材料仕入れや販売などに関しても、それぞれが関わりあう  
モデルになっています。



## 学べるポイント

- ✓ 市場・競合を踏まえた意思決定力
- ✓ 交渉・取引による価値創出の体感
- ✓ ステークホルダーとの協働と共創の理解
- ✓ 変化の中で自社の強みを活かす戦略思考

**【共有】**

**当社の事業における“つながり”から見るマーケット**

**～ AIのIT市場へのインパクト～**

## ① システム開発におけるAI活用

- 自社サービス・プロダクト開発での活用
- 顧客プロジェクトでの活用

## ② 開発エンジニアの需給ギャップの発生

- Java開発エンジニア
- リスキリングの必要性

### ③ ジュニア人材育成の問題

- ジュニアコンサルタントにチャージできる？
- 新卒を採用を手控える／積極採用

## ④ シニアエンジニア復権？

- 技術の基礎と経験はAI時代にこそ生きる？
- 個人的には社会問題解決策につながるかもと期待

## ⑤ インフラエンジニア需要

- セキュリティマネジメントの強化
- クラウドだけでなく、オンプレ/エッジの需要

## ⑥ 事業へのAIの組み込み

- SaaS等既存プロダクトへのAIの組み込み
- 新サービスを作り、新事業立ち上げ、新しい顧客の獲得



ご清聴ありがとうございました

EoF