

第40回 NCWG会合

GMOクラウドからのご案内

GMOクラウド株式会社

自己紹介

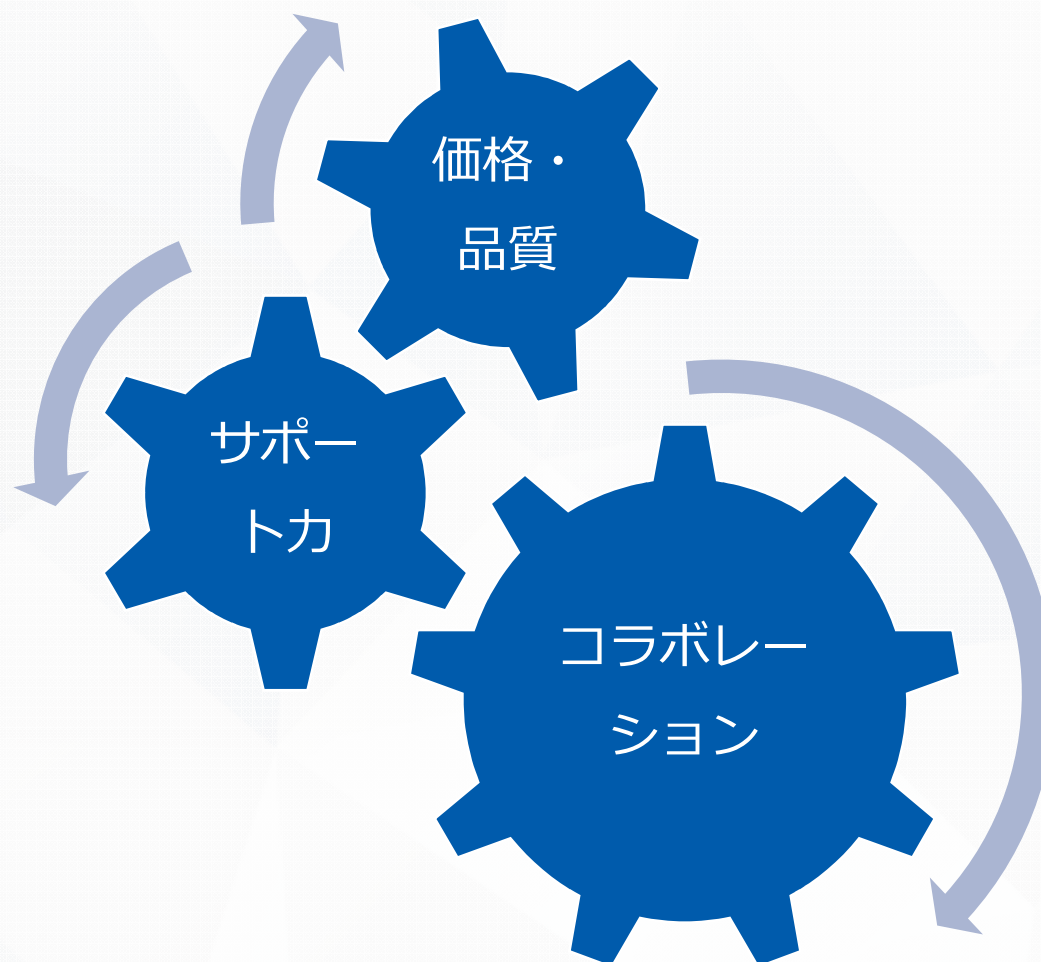


- 1995年 関西国際空港情報通信ネットワーク入社
- 2001年 ケーブル・アンド・ワイヤレスIDC（現IDCF）入社
- 2008年 ワダックス（旧GMOクラウドWEST）入社
- 2012年 同社常務取締役
- 2013年 代表取締役社長
- 2014年 GMOクラウド 取締役
- 2015年 取締役 クラウド・ホスティング事業担当

GMOクラウド 取締役 クラウド・ホスティング事業担当
2児のパパ

増田 義弘

2016年戦略 ふりかえり



2016年戦略 ふりかえり



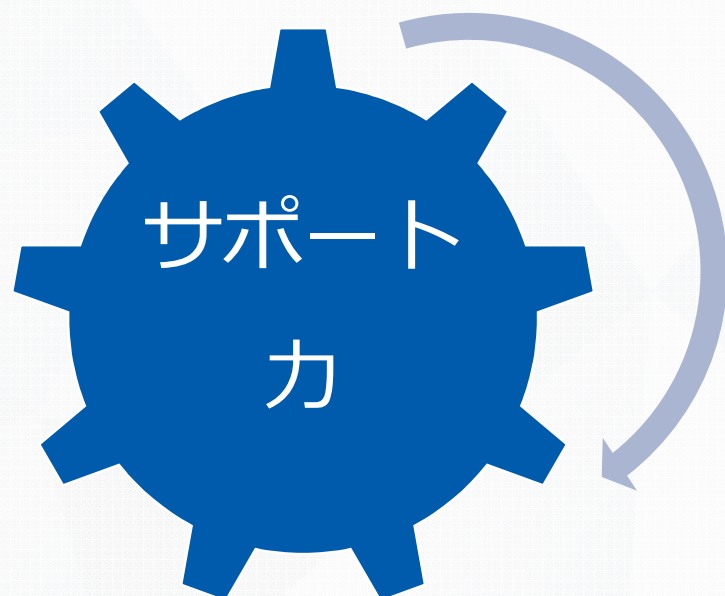
リリース済み 28件

- ・遠隔地バックアップサービス
- ・統合Webサイトセキュリティサービス 他

今後の予定 20件

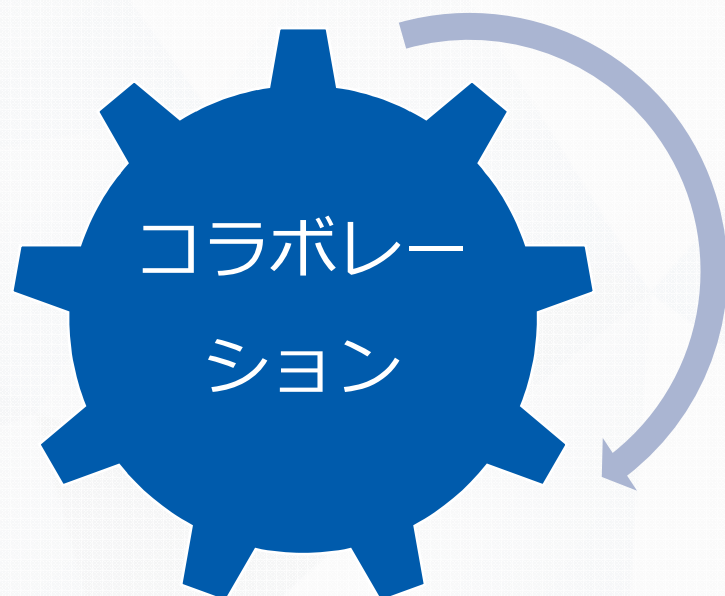
- ・オールフラッシュストレージ
- ・CDN/ WAF 他

2016年戦略 ふりかえり



- ・ HDI Team Certified Award 受賞
- ・ サポート業務に関連する資格取得
 1. HDIサポートセンターアナリスト 9名
 2. CMBOKコールセンターオペレータ 43名
 3. ITパスポート 36名
 4. ドットコムマスター 40名
 5. LPIC 8名
- ・ 第3者調査2年連続1位
- ・ NO!と言わないサポート

2016年戦略 ふりかえり



- ・ パートナー制度新規加入 **71**社
- ・ **協業**によるサービスリリース「panocloud VR」
- ・ SaaSStart販売アプリ **コンペ**開催

2017年 キーワード

「 コラボレーション 」

第40回 NCWG会合

パートナーとの協業による サービスリリースまでの軌跡（裏）

GMOクラウド株式会社

協業事例「panocloud VR」

panocloud VR

Powered by **GMO**

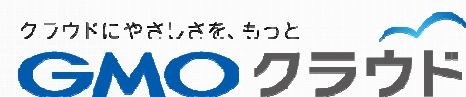
360度パノラマコンテンツの制作・公開・分析まで一元管理を月800円から



協業にいたった馴れ初め



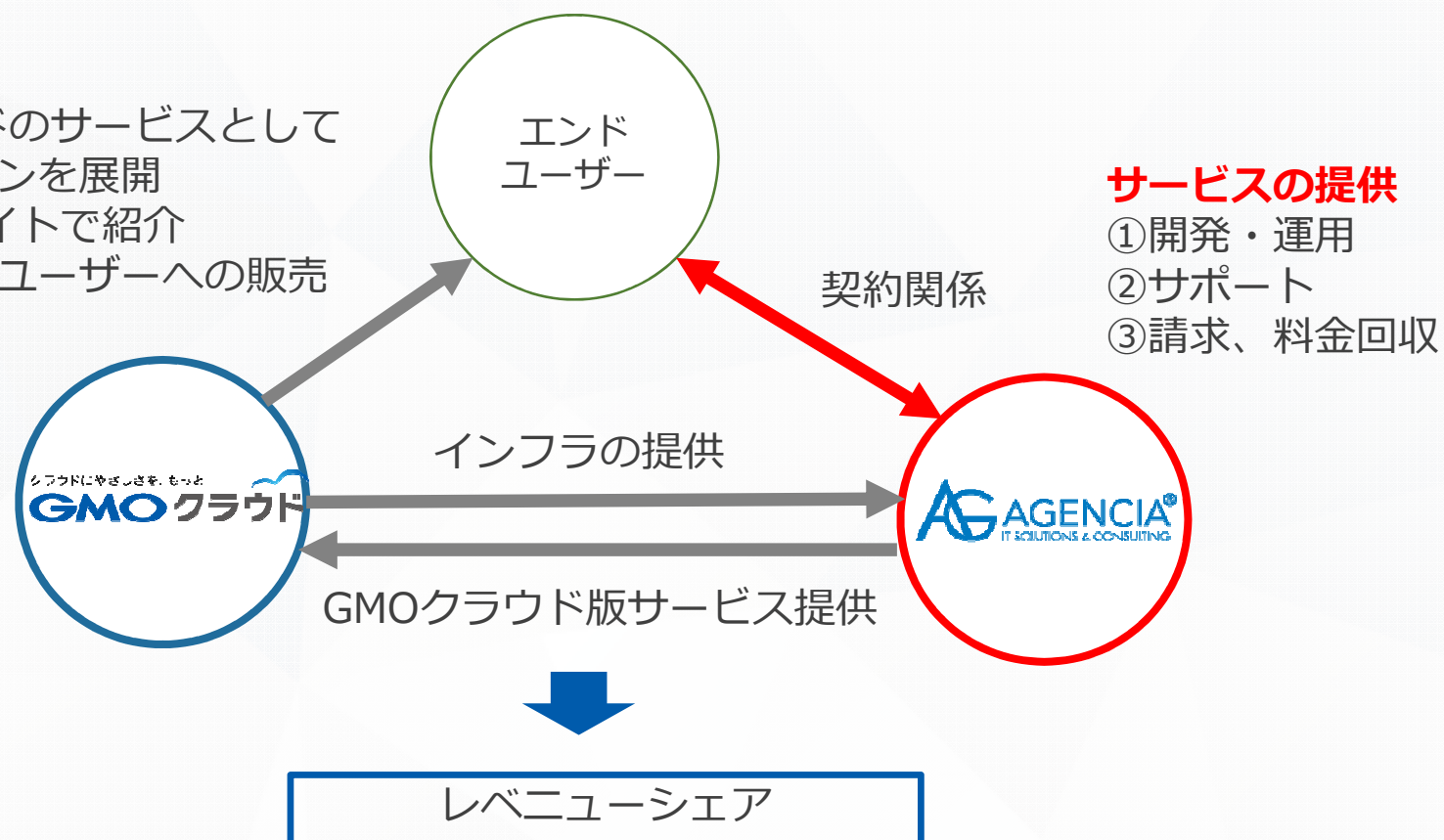
×



商流と双方の業務範囲

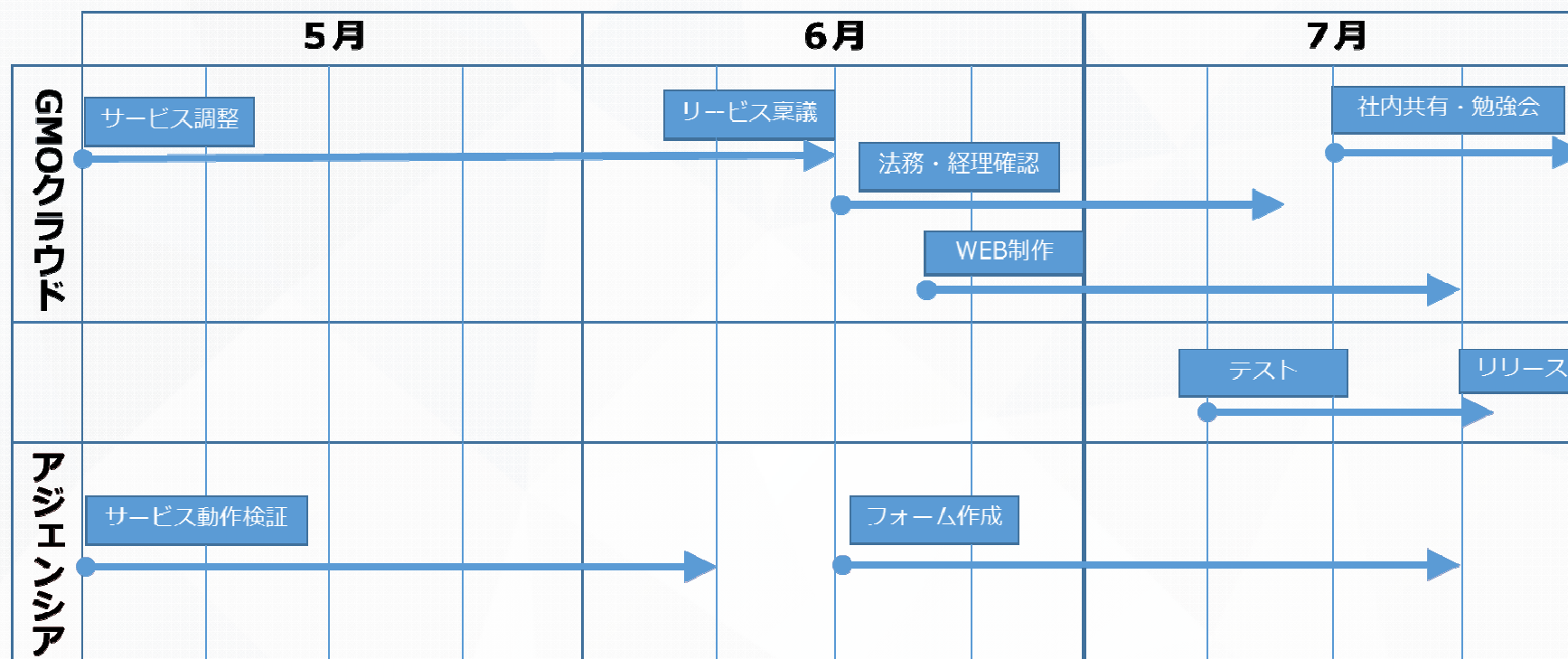
販売促進

- ① GMOクラウドのサービスとして
プロモーションを展開
- ② SaaSStart サイトで紹介
- ③ パートナー・ユーザーへの販売



サービス化までのスケジュール

わずか**3**ヶ月でサービス化を実現！



リリース後の反響

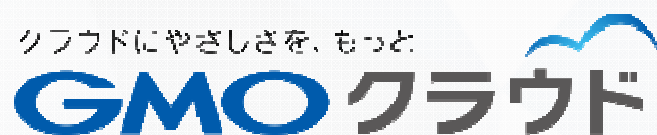


2ヶ月で**200**件近い反響

■ 主なプロモーション内容

- ・ プレスリリース
- ・ CNET記事タイアップ
- ・ デジタル広告
- ・ セミナー開催（2回）
- ・ 事例掲載 など

協業による双方のメリット



- ・ 高品質なサービス提供を実現
- ・ スピードUP
- ・ VRに関する専門知識を共有



- ・ インフラコストの削減
- ・ 販売面をアウトソース
- ・ プロモーションコストの削減

協業できるパートナー企業を探しています


Powered by GMO

互いの得意を生かした協業を！

クラウドにやさしさを、もっと
GMO クラウド