

ニフティクラウドの 近況と今後

2013年2月5日

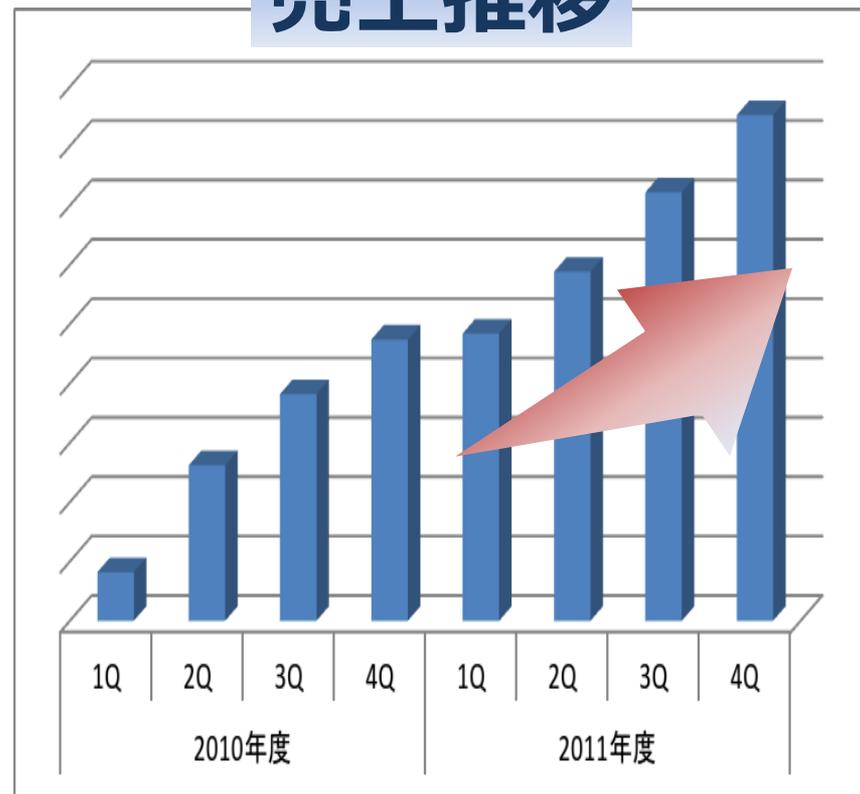
ニフティ株式会社
クラウド事業部

サービス開始から3年
1,300社を超えるお客様がご利用中

導入社数



売上推移



B2Cサービス基盤

ソーシャルアプリ

スマートフォン/
タブレットアプリ

ECサイト

広告キャンペーン
サイト

ブラウザゲーム

電子書籍

B2Bサービス基盤/企業内利用基盤

グループウェア

CRM

CMS

ファイル共有

キャッシュ
サーバー

バックアップ
ストレージ

集計分析用バッチ

ハイブリッド
クラウド

その他基盤

ホスティング
サービス

学校

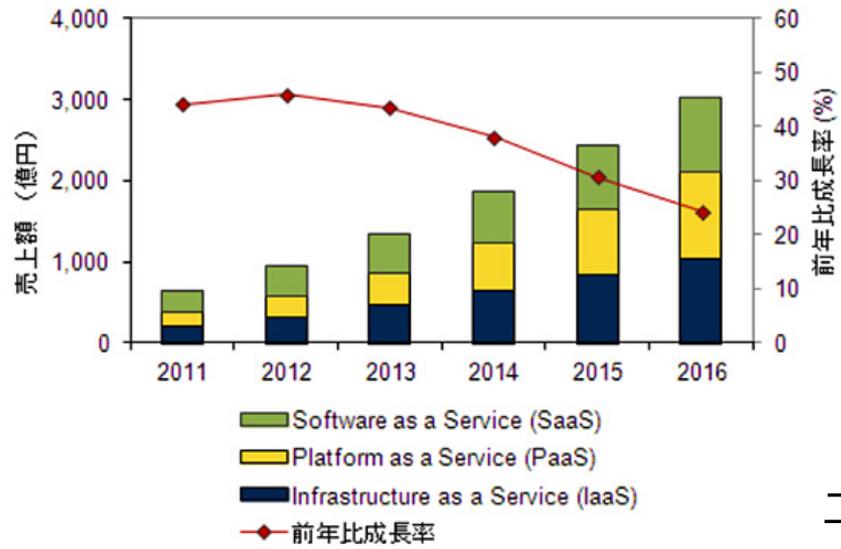
官公庁

海外展開
サービス

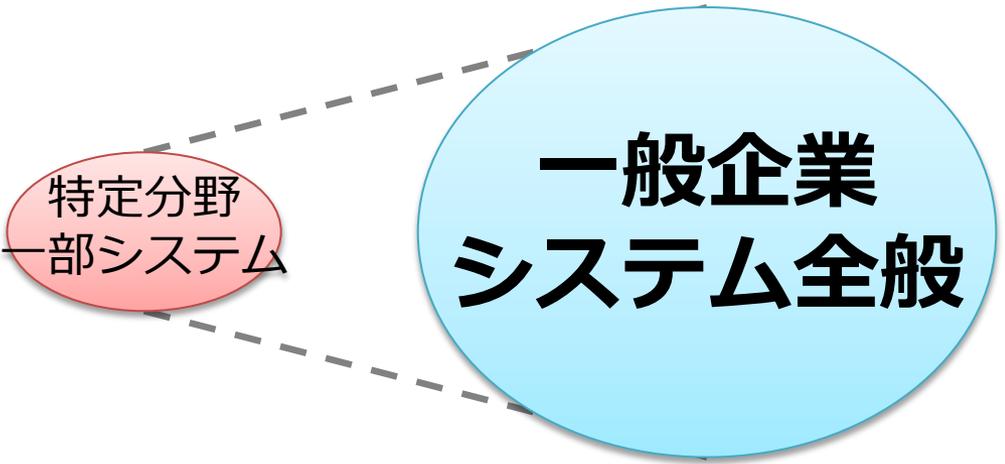
効率的な
コンピュータ
リソースの活用

2007年以降の @nifty 標準サービス基盤としても稼働中 (160サービス以上)

クラウド利用者層の拡大



国内パブリッククラウドサービス市場
(出典：IDC Japan 2012年11月)



エンターテインメント
→ エンタープライズ利用

特定分野での利用から一般企業が使い始める フェーズへ市場を醸成

お客様の声に耳を傾け、
ニフティクラウドは進化を続けています。

NIFTY Cloud
ニフティクラウド

ニフティクラウド

価格改定のご案内

2012年
9月1日より

2012年
9月
新価格!

2012年9月1日より、サーバー料金・増設ディスクの値下げ、一部オプション料金を無料化し、ニフティクラウドをより手軽にご利用いただけるようにいたしました。詳細は、ニフティクラウドサイトにてご確認ください。

ニフティクラウド 新機能追加

リージョン
ゾーン

セキュア
ネットワーク

Red Hat
Enterprise Linux
(サブスクリプション付き)

広帯域
ロードバランサー

2012年
9月19日
新機能!

■ サービスコンセプト

アイデアをカタチに

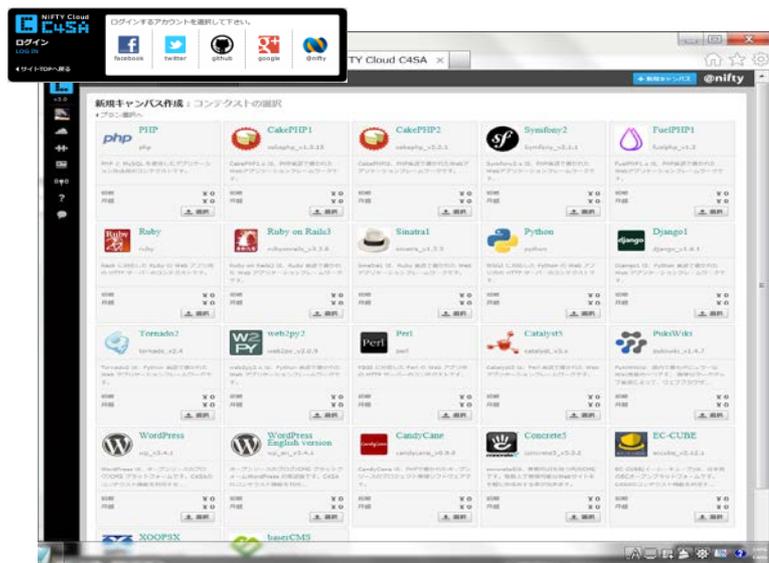


「ニフティクラウド C4SA」はあなたのアイデアを“すぐに”WEBサービスとして提供するためのプラットフォーム

■ アプリケーションプラットフォーム

様々な言語、フレームワーク、アプリケーションに対応

2012年
7月
新機能!



ブラウザで開発

ワンクリックでセットアップできる
複雑なサーバー構築や設定は一切不要



後からでもスケール可能

サービスを提供した後にスケールアップ、
スケールアウトできる



アプリ実行環境は共有OK!

離れた場所においても同じ画面を見ながら
課題解決

■ サービスコンセプト

～必要なソフトウェアを、必要な期間だけ～



SaaS利用者とSaaS提供者をマッチング



■ EC・情報活用関連ツールを軸に拡大中

EC店舗向け

ネットショップの
オーナー様へ

集客、在庫管理...など、
売上げアップにきくEC支援ツールを、
低コスト&スピーディにご提供。

[詳しくはこちら](#)

低コスト + **スピーディ** = **売上げアップ!**

新たなPCの導入や自社サーバーの構築費用、外部への委託費用などが削減できます。

PC・サーバーの構築期間が短縮できます。ソフトウェア導入の手間もかかりません。

2012年
10月
新機能!

パブリッククラウドをクローズ環境で利用

ダイレクトポート

2013年1月16日

各回線事業者が提供する専用線や閉域網をお客様のニフティクラウド環境へ接続するための接続ポートをご提供します。

本機能の提供により、お客様の社内ネットワーク環境を、インターネットを経由せずに「ニフティクラウド」とダイレクトに接続できるため、より安全で安定性の高いクラウド連携が可能になります。

■ダイレクトポート対応回線事業者

東日本リージョン→NTT東日本

西日本リージョン→ケイ・オプティコム

※今後も対応する回線事業者・サービスを追加していく予定です。

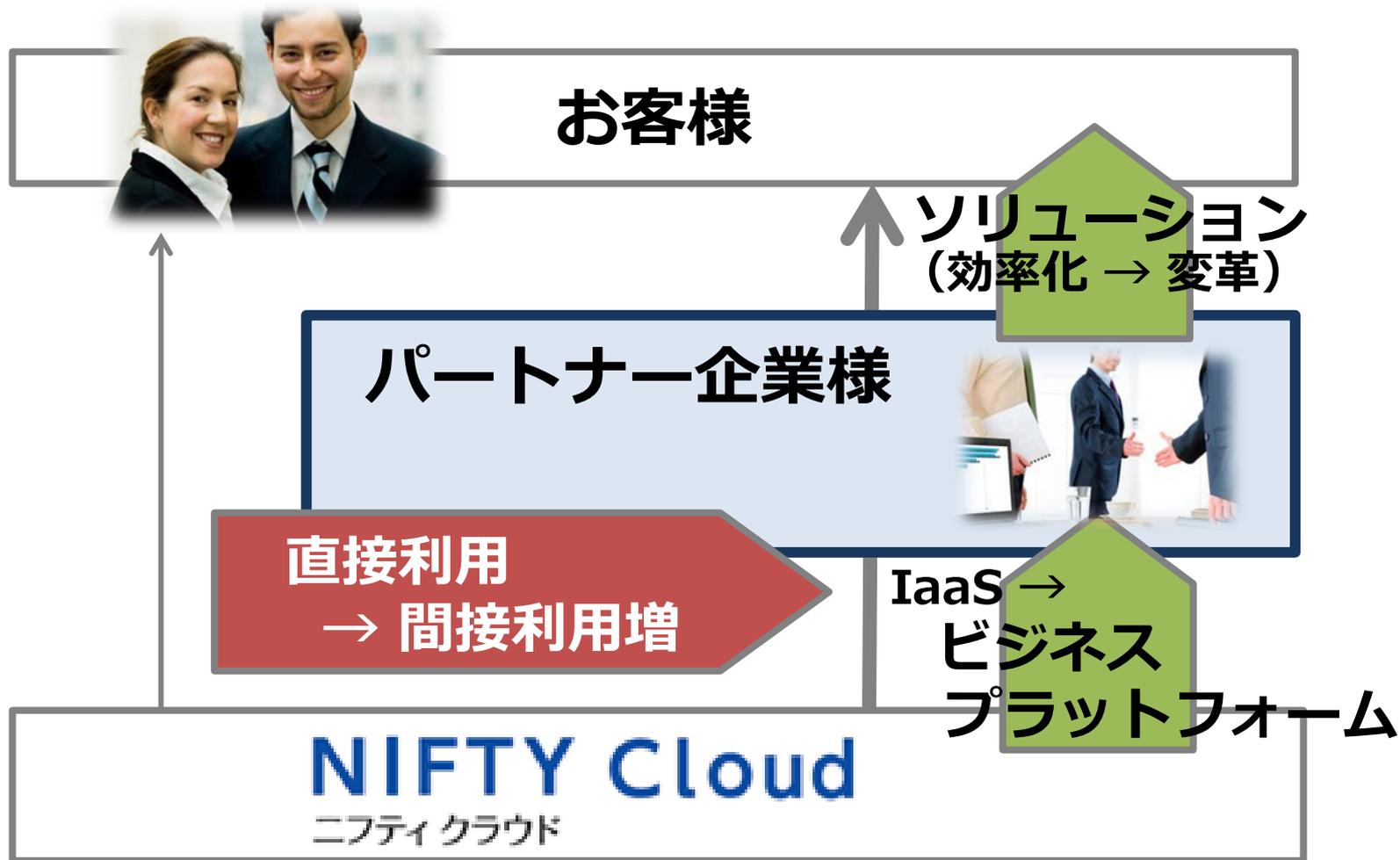
※上記以外の回線事業者を希望される場合は、個別にお問い合わせ下さい。



インターネットを経由せずに、ニフティクラウドへ接続できるセキュアな専用ポートを提供。

and more ..

パートナー様の価値提供を支援



“Partner First”
 パートナー様と共に
 発展して参ります！！

「やりたい」を形に。
 ニフティはお客様の
 ビジネスを加速します。

ニフティクラウドは、お客様のビジネスを
 パートナーとともに支え続けます。



ニフティとなら、きっとかなう。
With Us, You Can.

ご清聴ありがとうございました。